



УВЕДОМЛЕНИЕ О РИСКАХ

Уведомление о рисках

Все Клиенты и потенциальные Клиенты должны внимательно ознакомиться с рисками, описанными в данном документе, прежде чем обращаться в Компанию с запросом об открытии торгового счета и начинать ведение торговых операций при поддержке Компании. Однако следует отметить, что в данном документе невозможно отразить все риски и другие значимые аспекты торговли контрактами на разницу. Данное предупреждение предназначено для того, чтобы объективно и достоверно разъяснить общий характер рисков, связанных с торговлей контрактами на разницу.

1. Введение

1.1. Все Клиенты и потенциальные Клиенты должны внимательно ознакомиться с рисками, описанными в данном документе, прежде чем обращаться в Компанию с запросом об открытии торгового счета и начинать ведение торговых операций при поддержке Компании. Однако следует отметить, что в данном документе невозможно отразить все риски и другие значимые аспекты торговли контрактами на разницу. Данное предупреждение предназначено для того, чтобы объективно и достоверно разъяснить общий характер рисков, связанных с торговлей контрактами на разницу.

2. Комиссия и налоги

2.1. При предоставлении Услуг Клиенту Компания взимает комиссию, информация о которой представлена на веб-сайте Компании. Перед началом ведения торговых операций Клиент должен получить подробную информацию обо всех видах комиссии и оплаты, которые будут удержаны с него за предоставление Услуг. Клиент обязан самостоятельно узнавать об изменениях условий оплаты.

2.2. Если любые виды оплаты не представлены в денежном выражении а, например, составляют определенный процент от стоимости контракта, торгового спреда и т.д., то Клиент должен убедиться, что ему известна потенциальная величина такой оплаты.

2.3. Компания может взимать полагающуюся оплату в любое время.

2.4. Существует риск, что если Клиент торгует любыми контрактами на разницу, такая торговля может облагаться налогами и/или другими пошлинами ввиду изменения законодательства или личных обстоятельств Клиента. Компания не гарантирует отсутствие необходимости уплаты налогов и/или любых других государственных пошлин. Компания не предоставляет консультирование по вопросам налогообложения.

2.5. Клиент несет ответственность за уплату налогов и/или любых других пошлин, подлежащих уплате в связи с его торговой деятельностью.

2.6. Необходимо учитывать, что налоги подлежат изменению без предварительного уведомления.



2.7. Необходимо учитывать, что цены на торговлю контрактами на разницу устанавливаются Компанией и могут отличаться от цен, указанных в других источниках. Цены Компании на сделки с ценными бумагами — это цены, по которым Компания готова продавать контракты на разницу своим Клиентам в момент продажи. Соответственно, в момент продажи контракта на разницу цены Компании могут не совпадать с уровнем рыночных цен в реальном времени.

3. Риски третьих лиц

3.1. Компания может передавать денежные средства, полученные от клиента, третьему лицу (например, брокеру-посреднику, банку, рынку, расчетному агенту, клиринговой организации или внебиржевому контрагенту, находящемуся за пределами Эстонии), чтобы данное третье лицо хранило полученные денежные средства или управляло ими для проведения операции через данное лицо или с данным лицом, или же чтобы выполнить обязательство Клиента по предоставлению обеспечения для совершения той или иной операции (т.е. чтобы выполнить требование к начальному уровню маржи). Компания не несет ответственности за любые действия или бездействие любого третьего лица, которому она передает полученные от Клиента денежные средства.

3.2. Система правового и нормативного регулирования деятельности такого третьего лица будет отличаться от соответствующей системы, действующей в Республике Эстония, и в случае неплатежеспособности или любой другой аналогичной неспособности данного лица к выполнению своих обязательств денежные средства Клиента могут подвергаться иным процедурам, нежели денежные средства, находящихся на отдельном счете в Эстонии. Компания не несет ответственности за платежеспособность, действия или бездействие любых третьих лиц, упомянутых в данном пункте.

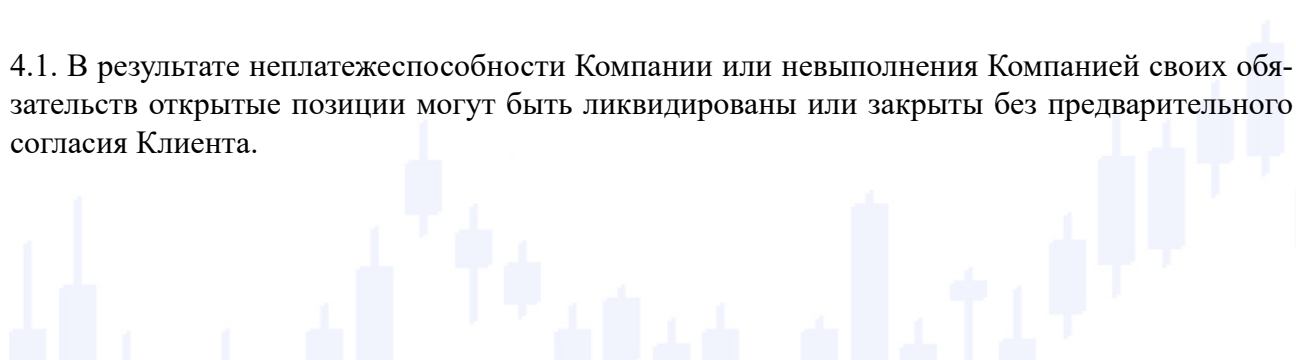
3.3. Третье лицо, которому Компания передает денежные средства, может разместить их на объединенном счете, в связи с чем может быть неосуществимо их отделение от денежных средств Клиента или третьего лица. В случае неплатежеспособности третьего лица или любого другого аналогичного судебного разбирательства в его отношении Компания, возможно, будет в состоянии представить только необоснованный иск от имени Клиента, в результате чего Клиент подвергнется риску того, что денежных средств, полученных Компанией от третьего лица, будет недостаточно для удовлетворения претензий Клиента в отношении соответствующего счета. Компания не несет ответственности за любые вытекающие убытки.

3.4. Компания может хранить денежные средства, полученные от Клиента, в депозитариях, у которых может быть обеспечительный интерес, право удержания за долги или право на зачет требований в отношении данных денежных средств.

3.5. Интересы банков или брокеров, с которыми сотрудничает Компания, могут противоречить интересам Клиентов.

4. Неплатежеспособность

4.1. В результате неплатежеспособности Компании или невыполнения Компанией своих обязательств открытые позиции могут быть ликвидированы или закрыты без предварительного согласия Клиента.



5. Технические риски

5.1. Ни Компания, ни Клиенты не несут ответственности за риски финансовых убытков, возникающие при сбое, неправильном функционировании, временном прекращении работы, разъединении или вредоносных действиях информационных, коммуникационных, электрических, электронных или других систем.

5.2. Если Клиент проводит операции в электронной системе, то он подвергается рискам, связанным с работой данной системы, в том числе риску сбоя аппаратного и программного обеспечения, серверов, линий передачи данных и Интернета. В результате любого такого сбоя приказ, оформленный Клиентом, может быть не выполнен в соответствии с его указаниями или не выполнен вообще. Компания не несет ответственности в случае такого сбоя.

5.3. Клиент должен осознавать, что незашифрованная информация, передаваемая по электронной почте, не защищена от несанкционированного доступа.

5.4. В период активного совершения сделок Клиент может столкнуться с трудностями при попытке позвонить в Компанию или подключиться к платформам/системам Компании, особенно в условиях быстрого рынка (например, при оглашении ключевых макроэкономических показателей).

5.5. Клиент должен осознавать, что сеть Интернет может быть подвержена различным неполадкам, которые могут препятствовать получению им доступа к веб-сайту Компании и/или торговым платформам/системам, в частности, могут произойти такие неполадки, как остановка или нарушение передачи данных, сбои в работе аппаратного и программного обеспечения, невозможность подключиться к сети Интернет, сбои в работе городских электросетей или хакерские атаки. Компания не несет ответственности за ущерб или убытки, возникшие в результате указанных неполадок, не зависящих от Компании, а также за любые другие убытки, издержки, долги или расходы (в том числе за упущенную выгоду), понесенные в результате неспособности Клиента получить доступ к веб-сайту Компании и/или торговым системам, а также по причине задержки или сбоя в отправлении приказов или совершении операций.

5.6. В связи с использованием компьютерного оборудования, цифровых данных и систем голосовой коммуникации среди прочих рисков, в результате воздействия которых могут возникнуть убытки, за которые Компания не несет ответственности, Клиенты подвергаются следующим рискам:

(а) Прекращение подачи электроэнергии со стороны Клиента, поставщика услуг или оператора связи (в том числе голосовой связи), который обслуживает Клиента;

(б) Механическое повреждение (или уничтожение) коммуникационных каналов, используемых для связи между Клиентом и поставщиком услуг (оператором связи) или между поставщиком услуг и торговым или информационным сервером Клиента;

(с) Перебои в работе связи (недопустимо низкое качество связи), используемой Клиентом или Компанией или в работе связи, используемой поставщиком услуг или оператором связи (в том числе голосовой связи), обслуживающим Клиента или Компанию;

- (d) Неверные или не соответствующие требованиям настройки Клиентского терминала;
- (e) Несвоевременное обновление Клиентского терминала; При совершении операций по телефонным линиям связи (наземным или мобильным) Клиент подвергается риску возникновения трудностей при вызове абонента, если он пытается дозвониться до сотрудника или отдела брокерского обслуживания Компании, по причине низкого качества связи и чрезмерной загруженности линий связи;
- (f) Использование каналов связи, аппаратного и программного обеспечения порождают риск того, что сообщение (в т.ч. текстовое сообщение) Компании не будет получено Клиентом;
- (g) Ведению торговли по телефону может препятствовать высокая загруженность линий связи;
- (h) Неправильное функционирование или невозможность использовать платформы, в том числе клиентский терминал.

5.7. Клиент может понести финансовые убытки по причине материализации вышеперечисленных рисков, в случае чего Компания не несет ответственности за причиненный ущерб и вся ответственность за все связанные риски возлагается на Клиента.

6. Торговая платформа

6.1. Предупреждаем Клиента, что при торговле на электронной платформе он берет на себя риск материальных убытков, которые могут стать следствием, среди всего прочего:

- (a) Сбоя оборудования или программного обеспечения, используемого Клиентом, или плохого качества соединения.
- (b) Сбоя, неправильного функционирования или использования аппаратного или программного обеспечения Компании или Клиента;
- (c) Неправильной работы оборудования, используемого Клиентом;
- (d) Неправильных настроек клиентского терминала;
- (e) Несвоевременного обновления клиентского терминала.

6.2. Клиент должен осознавать, что в каждый отдельный момент времени только одна инструкция может находиться в очереди на выполнение. После того как Клиент отправляет инструкцию, любые другие отправленные им инструкции игнорируются, и на экране появляется сообщение «Размещение приказов заблокировано», до тех пор пока первая инструкция не будет выполнена.

6.3. Клиент должен понимать, что единственный надежный источник информации об изменении котировок — это база котировок на сервере, обновляемая в режиме реального времени. База котировок в клиентском терминале не является надежным источником информации об изменении котировок, так как соединение между клиентским терминалом и сервером может

прерваться, и некоторые котировки могут просто не отобразиться в клиентском терминале.

6.4. Клиент должен осознавать, что когда он закрывает окно создания/удаления приказа или окно открытия/закрытия позиции, то инструкция, отправленная на сервер, не аннулируется.

6.5. Приказы, находящиеся в очереди, могут выполняться по одному. Несколько приказов, одновременно отправленные с одного Клиентского аккаунта, могут не быть выполнены.

6.6. Клиент должен понимать, что когда он закрывает приказ, он не аннулируется.

6.7. Если Клиент не получил результата выполнения ранее отправленного им приказа и решает повторно его отправить, то Клиент должен быть готов взять на себя риск совершения двух операций вместо одной.

6.8. Клиент должен понимать, что если отложенный приказ уже выполнен, а Клиент отправляет указание по изменению его уровня, то единственное указание, подлежащее выполнению, — это изменение уровня защиты от потерь и/или приказа «Забрать прибыль» по открытой позиции, когда отложенный приказ достигает заданной цены.

7. Коммуникация между Клиентом и Компанией

7.1. Клиент берет на себя риск любых материальных убытков, обусловленных тем фактом, что Клиент получил уведомление от Компании с задержкой или не получил его вовсе.

7.2. Клиент должен осознавать, что незашифрованная информация, передаваемая по электронной почте, не защищена от несанкционированного доступа.

7.3. Компания не несет ответственности в том случае, если третьи лица, не имеющие на то полномочий, получают доступ к информации, в том числе к адресам электронной почты, электронным коммуникациям и личной информации, в момент передачи указанных данных между Компанией и Клиентом или при использовании сети Интернет, других сетевых средств связи, телефона или любых других электронных средств связи.

7.4. Клиент несет полную ответственность за риски, связанные с недоставленными внутренними почтовыми сообщениями системы онлайн-торговли, отправленными Клиенту Компанией, так как они автоматически удаляются через 3(три) календарных дня.

8. Форс-мажорные обстоятельства

8.1. В случае наступления форс-мажорных обстоятельств Компания может быть не в состоянии обеспечить выполнение приказов, отправленных Клиентами, или исполнять свои обязательства по договорам, заключенным с Клиентами. В результате Клиент может понести финансовые убытки.

8.2. Компания не несет ответственности за любой ущерб или убытки, возникшие по причине неисполнения, временного прекращения или задержки выполнения обязательств Компании по данному договору, в том случае, если неисполнение, временное прекращение или задержка выполнения обязательств произошли по причине форс-мажорных обстоятельств.

9. Нестандартная рыночная конъюнктура

9.1. Клиент должен понимать, что в условиях нестандартной рыночной конъюнктуры период выполнения приказов может быть продлен, приказы могут быть не выполнены по объявленной цене или не выполнены вообще. Поэтому приказы об установлении лимита и защите от потерь не могут гарантировать ограничение убытков.

10. Иностранная валюта

10.1. При торговле финансовыми инструментами в валюте, отличной от валюты страны проживания Клиента, любые изменения курсов валют могут негативно отразиться на стоимости, цене и показателях работы данного финансового инструмента, а также привести к убыткам для Клиента.

11. Общее предупреждение о риске при работе с комплексными финансовыми инструментами (производными финансовыми инструментами, такими как контракты на разницу)

11.1. Торговля контрактами на разницу является **КРАЙНЕ СПЕКУЛЯТИВНОЙ И ОЧЕНЬ РИСКОВАННОЙ** и предназначена не для широкого круга лиц, а только для инвесторов, которые:

(а) понимают и готовы взять на себя экономические, правовые и другие связанные с данным видом торговли риски;

(б) учитывают свое личное финансовое положение, материальные ресурсы, образ жизни и обязательства и в финансовом отношении готовы к полной утрате сделанных инвестиций;

(с) обладают необходимыми знаниями, чтобы разобраться в механизме торговли контрактами на разницу, функционировании базовых активов и рынков.

11.2. Компания не предоставляет Клиенту консультации по вопросам торговли контрактами на разницу, функционирования базовых активов и рынков, а также не дает никаких рекомендаций по размещению инвестиций. Поэтому, если Клиенту неясны риски, связанные с данным видом торговли, то ему следует обратиться за консультацией к независимому финансовому консультанту. Если даже после обращения к финансовому консультанту Клиенту не понятны риски, связанные с торговлей контрактами на разницу, ему не следует торговать ими вообще.

11.3. Контракты на разницу — производные финансовые инструменты, стоимость которых складывается из цен базовых активов/рынков, с которыми они связаны (например, валюты, фондовых индексов, акций, металлов, индексных фьючерсов, форвардных контрактов и т.д.). Хотя цены, по которым ведет торговлю Компания, устанавливаются посредством алгоритма, разработанного Компанией, они основаны на стоимости базовых активов/рынков. Поэтому важно, чтобы Клиент осознавал риски, связанные с торговлей финансовыми инструментами, основанными на соответствующих базовых активах/рынках, поскольку колебания цен на базовые активы/рынки влияют на прибыль, получаемую Клиентом от торговли.

11.4. Информация о предыдущих показателях торговли контрактами на разницу не гарантирует, что в настоящем и/или будущем указанные показатели останутся на том же уровне. На основании предыдущих данных невозможно составить надежный прогноз относительно буду-

щих показателей работы финансовых инструментов, к которым относятся вышеупомянутые данные.

11.5. Кредитное плечо и эффект финансового рычага

11.5.1. Операции с иностранной валютой и производными финансовыми инструментами характеризуются высоким уровнем риска. Начальный уровень маржи может являться незначительным по сравнению со стоимостью контракта на иностранную валюту или производные финансовые инструменты, в связи с чем применяется кредитное плечо или эффект финансового рычага.

11.5.2. В этом случае сравнительно небольшое движение рынка в пропорционально большей степени отразится на средствах, которые были или будут внесены Клиентом; это может как сработать в пользу Клиента, так и причинить ему убытки. Чтобы сохранить свою позицию, Клиент может быть вынужден полностью потерять начальное маржинальное обеспечение или любые дополнительные средства, внесенные им на свой счет в Компании. Если рынок движется против позиции Клиента и/или повышаются требования к начальному уровню маржи, то Клиент может быть вынужден в срочном порядке внести дополнительные средства, чтобы сохранить свою позицию. Невыполнение требования о внесении дополнительных средств может привести к закрытию позиции (позиций) Клиента Компанией от его имени, в результате чего Клиент понесет ответственность за любые вытекающие убытки или дефицит средств.

11.6. Приказы и стратегии, направленные на понижение риска

11.6.1 Размещение определенных приказов (например, «Защита от потерь», если это разрешено местным законодательством, или «Установление лимита»), направленных на ограничение убытков до определенного уровня, может не соответствовать рыночным условиям, в которых выполнение таких приказов невозможно, — например, в силу отсутствия ликвидности на рынке. Стратегии, предполагающие использование комбинаций позиций, таких как спред и стрэддл, могут быть не менее рискованными, чем открытие простых коротких или длинных позиций. Поэтому приказы об установлении лимита и защите от потерь не могут гарантировать ограничение убытков.

11.6.2. Профессиональный финансовый консультант также не может гарантировать ограничение убытков.

11.7. Волатильность

11.7.1. Некоторые производные финансовые инструменты торгуются в широком внутриведенном диапазоне с волатильными колебаниями цен. Поэтому Клиент должен учитывать тот факт, что при торговле велика не только вероятность получения прибыли, но и риск возникновения убытков. Цена производных финансовых инструментов складывается из цены базовых активов, с которыми они связаны. Производные финансовые инструменты и связанные с ними базовые активы могут являться крайне волатильными. Цены на производные финансовые инструменты и базовые активы могут резко колебаться в широком диапазоне, а также реагировать на непредсказуемые события или изменения обстоятельств, не зависящих от Клиента или Компании. При определенных рыночных условиях приказ Клиента не может быть выполнен по объявленной цене, что может привести к возникновению убытков. Цены на производные

финансовые инструменты и базовые активы подвержены воздействию, среди всего прочего, со стороны изменений соотношения между спросом и предложением, государственных, сельскохозяйственных, коммерческих и торговых программ и политик, государственных и международных политических и экономических событий и преобладающих психологических характеристик соответствующего рынка.

11.8. Маржа

11.8.1. Клиент понимает и принимает тот факт, что вне зависимости от информации, предоставленной Компанией, стоимость производных финансовых инструментов может снижаться или подниматься; следует учитывать, что инвестиции могут даже полностью обесцениться. Это происходит в результате применения в данном виде торговли системы маржирования, когда величина депозита или маржи по сравнению с общей стоимостью контракта является незначительной, в связи с чем относительно небольшое изменение цены базовых активов может оказать непропорционально большое воздействие на торговые операции, осуществляемые Клиентом. Если изменение цены базовых активов выгодно Клиенту, то он может получить хорошую прибыль, но столь же незначительное движение рынка в обратную сторону может в короткие сроки привести к полной потере депозита Клиентом, а также к дополнительным убыткам для Клиента.

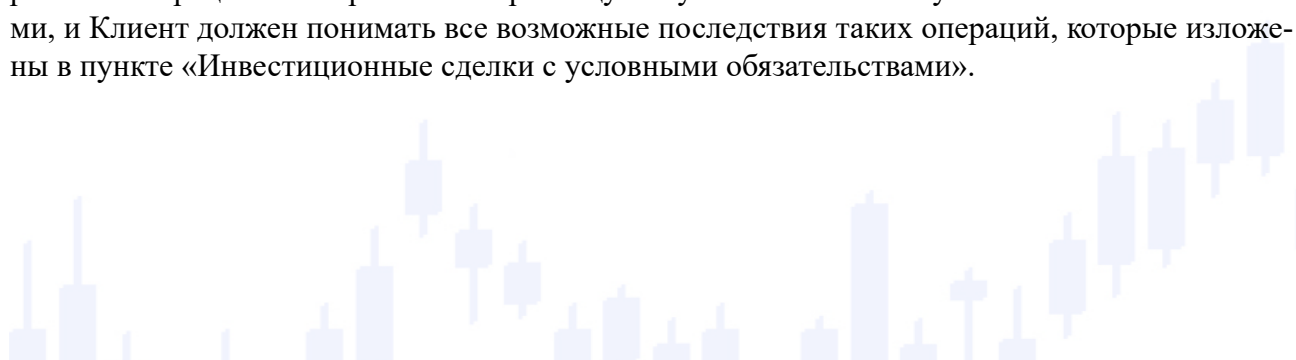
11.9. Ликвидность

11.9.1. Некоторые базовые активы могут не сразу приобретать ликвидность в результате пониженного спроса на них, и у Клиента не всегда есть возможность получить информацию о ценности базовых активов или о степени сопутствующих рисков.

11.10. Контракты на разницу

11.10.1. Контракты на разницу, услуги по торговле которыми предоставляет Компания, — это беспоставочные сделки с немедленным расчетом, позволяющие получить прибыль в результате изменений цены базовых активов (индексов валют, индексных, облигационных и товарных фьючерсов, контрактов на немедленную поставку сырой нефти, золота, серебра, отдельных акций, валют или, время от времени, любых других активов на усмотрение Компании). Если изменение цены базовых активов выгодно Клиенту, то он может получить хорошую прибыль, но столь же незначительное движение рынка в обратную сторону может в короткие сроки привести к полной потере депозита Клиентом, а также к выплате дополнительных комиссий и другим видам расходов для Клиента. Поэтому Клиенту не следует торговать контрактами на разницу, если он не готов взять на себя риск полной потери инвестированных средств или не готов к выплате любых дополнительных комиссий и другим расходам.

11.10.2. Инвестирование в контракты на разницу сопряжено с таким же риском, как и инвестирование во фьючерсы или опционы, и Клиент должен быть осведомлен о вышеприведенных рисках. Операции с контрактами на разницу могут быть связаны с условными обязательствами, и Клиент должен понимать все возможные последствия таких операций, которые изложены в пункте «Инвестиционные сделки с условными обязательствами».



11.11. Внебиржевые сделки с производными финансовыми инструментами

11.11.1. Торговля контрактами на разницу, предлагаемая Компанией, представляет собой совершение внебиржевых сделок. В то время как некоторые внебиржевые рынки характеризуются высоким уровнем ликвидности, операции с внебиржевыми или не подлежащими передаче другому лицу производными финансовыми инструментами могут представлять больший риск, нежели операции с биржевыми производными инструментами, поскольку в первом случае отсутствует биржа, на которой можно было бы закрыть открытую позицию. Не всегда возможно ликвидировать открытую позицию, оценить стоимость позиции, полученной в результате заключения внебиржевой сделки, или оценить степень риска. Цена покупателя и цена продавца не обязательно должны быть объявлены, но даже если они объявляются, то их устанавливают дилеры, осуществляющие сделки с данными инструментами, поэтому установление справедливой цены может быть сопряжено с трудностями.

11.11.2. Для ведения операций с контрактами на разницу Компания использует системы онлайн-торговли, которые не подпадают под определение официальной биржи, поскольку они не являются многосторонними торговыми площадками и не имеют соответствующих уровней защиты.

11.12. Инвестиционные сделки с условными обязательствами

11.12.1. При заключении инвестиционных сделок с условными обязательствами, которые относятся к операциям с маржой, Клиент должен совершить серию платежей, чтобы выплатить покупную цену, вместо того чтобы немедленно выплачивать покупную цену в полном объеме. Маржевое требование зависит от базового актива соответствующего финансового инструмента. Маржевые требования могут быть фиксированными или рассчитываться исходя из текущей цены базового актива.

11.12.2. Если Клиент торгует контрактами на разницу, то он может полностью потерять те средства, которые он внес, чтобы открыть позицию и поддерживать ее. Если рынок движется против позиции Клиента, то Клиент может быть вынужден в срочном порядке внести дополнительные средства, чтобы сохранить свою позицию. Если Клиент не выполняет это требование в заданный срок, то его позиция может быть ликвидирована с убытком, а он несет ответственность за возникший дефицит. Компания сообщает Клиенту о необходимости увеличения маржи посредством стандартного уведомления о запросе на увеличение маржи.

11.12.3. Даже если маржа по операции не установлена, сделка может предполагать обязательство по внесению дополнительных платежей при определенных обстоятельствах, помимо той суммы, которая выплачивается Клиентом при заключении контракта.

11.12.4. Инвестиционные сделки с условными обязательствами, осуществляемые не на официальной или специализированной инвестиционной бирже или не в соответствии с ее правилами, могут быть сопряжены с гораздо более высокими рисками для Клиента.

11.13. Обеспечение

11.13.1. Если Клиент предоставляет Компании залог в качестве обеспечения, то производимые с ним операции зависят от типа сделки и места ее проведения. Операции, производимые с

залогом, могут сильно различаться в зависимости от того, торгует ли Клиент на официальной или специализированной инвестиционной бирже, распространяются ли на сделку правила данной биржи (и соответствующей клиринговой организации), или же Клиент торгует на внебиржевом рынке. Внесенное обеспечение может потерять статус собственности Клиента, как только Компания начинает ведение торговых операций от его имени. Даже если торговые операции Клиента в результате окажутся прибыльными, он может не получить изначально предоставленные им активы и может быть вынужден принять соответствующие выплаты наличными.

11.14. Приостановка торговли

11.14.1. При определенных обстоятельствах торговли ликвидация позиции может быть затруднена или невозможна. Например, это может произойти во время резкого скачка цены, если в течение одной торговой сессии она растет или падает до такого уровня, когда, согласно правилам соответствующей биржи, торговля приостанавливается или ограничивается. Приказ «Защита от потерь» не обязательно ограничивает убытки Клиента заданной суммой, поскольку при определенной рыночной конъюнктуре выполнение данного приказа по заявленной цене может быть невозможно. Кроме того, при определенных рыночных условиях выполнение приказа «Защита от потерь» может осуществляться по цене, менее выгодной, чем заявленная цена, и реализованные убытки могут оказаться выше ожидаемых.

11.15. Отсутствие обязательств по поставке базовых активов

11.15.1. Разумеется, у Клиента нет прав и обязательств в отношении базовых активов, связанных с контрактами на разницу, которыми он торгует. Поставка базовых активов не осуществляется.

11.16. Проскальзывание

11.16.1. Проскальзывание — это разница между ожидаемой ценой сделки по контрактам на разницу и ценой, по которой действительно совершается сделка. Проскальзывание зачастую происходит в течение периодов высокой волатильности (например, в связи с поступлением новостей), в результате чего приказы невозможно выполнить по установленной цене, а также в случаях размещения рыночных приказов или же выполнения крупных приказов, когда спрос на желаемом ценовом уровне может оказаться недостаточно высоким для поддержания ожидаемой торговой цены.

11.17. Комиссия за перенос позиции через ночь

11.17.1. Стоимость открытых позиций по контрактам на разницу облагается комиссией за перенос позиции через ночь. Данная комиссия соответствует прибыли/покрывает расходы, связанные с финансированием позиции. Подробные тарифы на торговлю в дневное время размещены на веб-сайте Компании.

12. Советы и рекомендации

12.1. При размещении Клиентами приказов Компания не предоставляет Клиентам информацию о достоинствах той или иной сделки и не дает каких бы то ни было инвестиционных

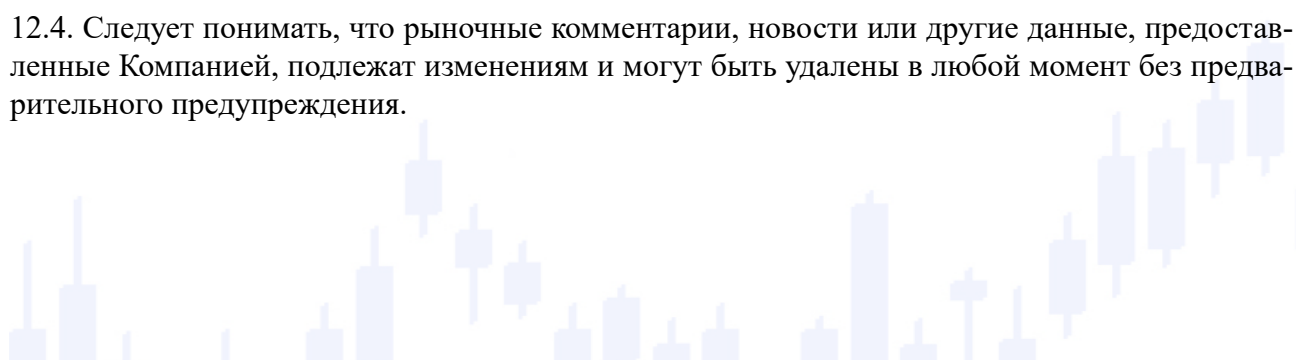
консультаций; Клиент должен осознавать, что услуги Компании не включают предоставление инвестиционных консультаций по контрактам на разницу и базовым активам. Клиент самостоятельно заключает сделки и принимает необходимые решения, руководствуясь только своими собственными соображениями. Делая запрос на совершение любой сделки при посредничестве Компании, Клиент соглашается, что он сам несет ответственность за проведение независимой оценки и анализа рисков, связанных с данной сделкой. Клиент подтверждает, что он владеет необходимыми знаниями, понимает механизмы работы рынка, обратился за профессиональной консультацией и обладает нужным опытом, чтобы самостоятельно оценить все достоинства и риски любой сделки. Компания не предоставляет гарантий соответствия продуктов, торговля которыми ведется в соответствии с настоящим договором, целям Клиента, и не берет на себя фидуциарных обязательств по отношению к Клиенту.

12.2. Компания не берет на себя обязательств по предоставлению Клиенту любых правовых, налоговых или других консультаций, имеющих отношение к любой операции. Если Клиент не уверен в том, обязан ли он делать какие-либо налоговые отчисления, то ему следует обратиться за независимой профессиональной консультацией. Настоящим предупреждаем Клиента, что налоговое законодательство периодически претерпевает изменения.

12.3. Время от времени Компания может по своему усмотрению предоставлять Клиенту информацию, рекомендации, новости, рыночные комментарии или другую информацию (которая также может предоставляться в форме новостной рассылки, размещаемой на веб-сайте Компании, распространяться среди подписчиков через веб-сайт, торговую платформу или иным способом), но не в качестве услуг. При предоставлении такой информации:

- (a) Компания не несет ответственности за содержание информации;
- (b) Компания не дает гарантий точности, правильности и полноты предоставляемой информации, а также отсутствия налоговых или правовых последствий любых осуществленных на основании данной информации сделок;
- (c) данная информация предоставляется исключительно для того, чтобы Клиент мог самостоятельно принять инвестиционные решения, и не является формой инвестиционного консультирования или добровольного стимулирования сбыта финансовых продуктов;
- (d) если в документе содержится ограничение относительно лиц или категорий лиц, для которых предназначена данная информация, Клиент обязуется не передавать данный документ другим лицам или категориям лиц;
- (e) Клиент соглашается с тем фактом, что, перед тем как рассылать информацию, Компания может самостоятельно предпринимать определенные действия на ее основании. Компания не гарантирует время получения информации Клиентом или то, что он получит данные одновременно с другими клиентами.

12.4. Следует понимать, что рыночные комментарии, новости или другие данные, предоставленные Компанией, подлежат изменениям и могут быть удалены в любой момент без предварительного предупреждения.



13. Отсутствие гарантий прибыли

13.1. Компания не предоставляет гарантий получения прибыли или отсутствия убытков при ведении торговли. Клиент не получал таких гарантий от Компании или любых ее представителей. Клиент осведомлен о рисках, присущих торговле, и готов к ним с финансовой точки зрения, равно как и к любым потенциальным убыткам.

